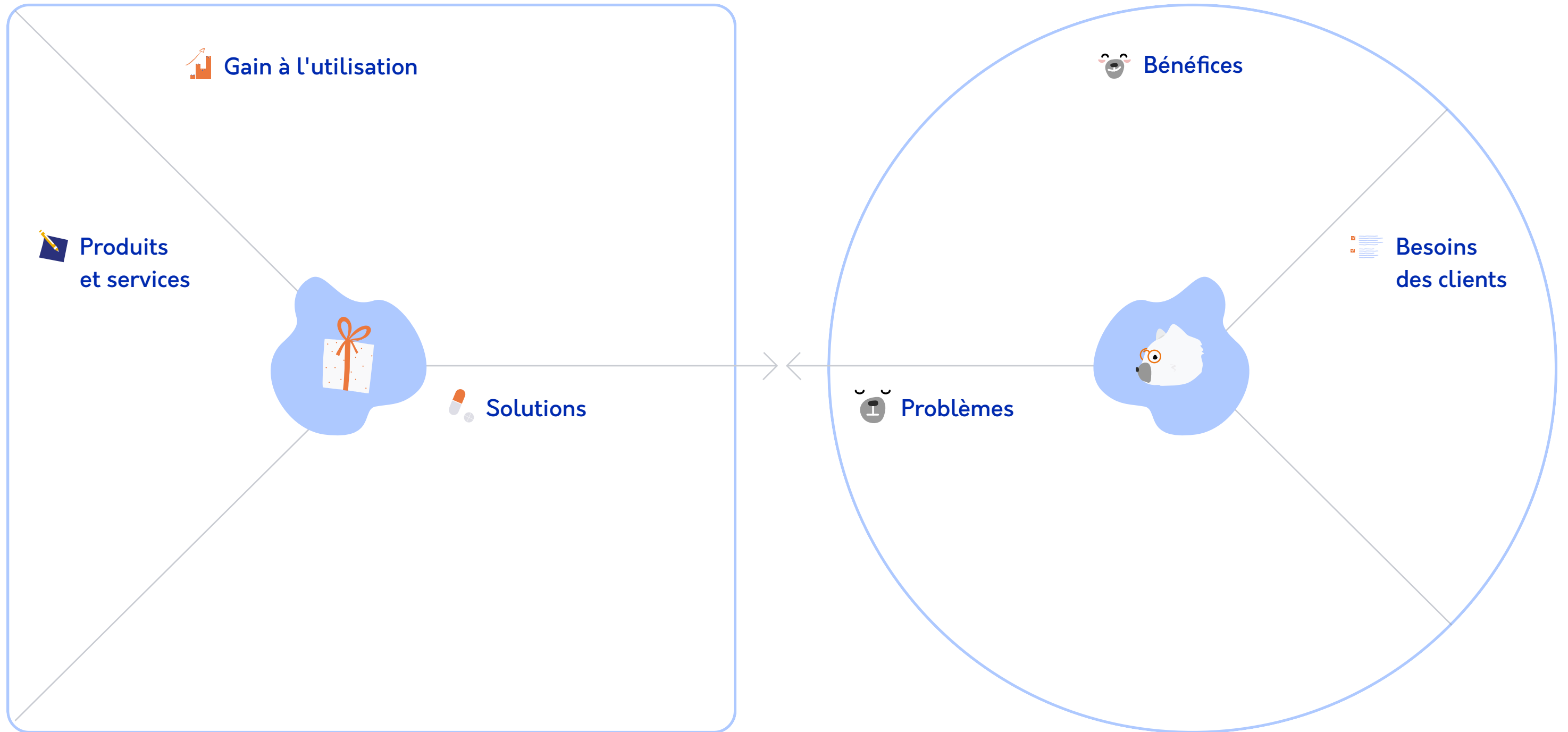


Persona/utilisateur :

PRODUIT

CLIENT



Aide pour compléter le template

PRODUIT

Lister les fonctionnalités du produit permettant de créer de la satisfaction et de la valeur ajoutée.

CLIENT

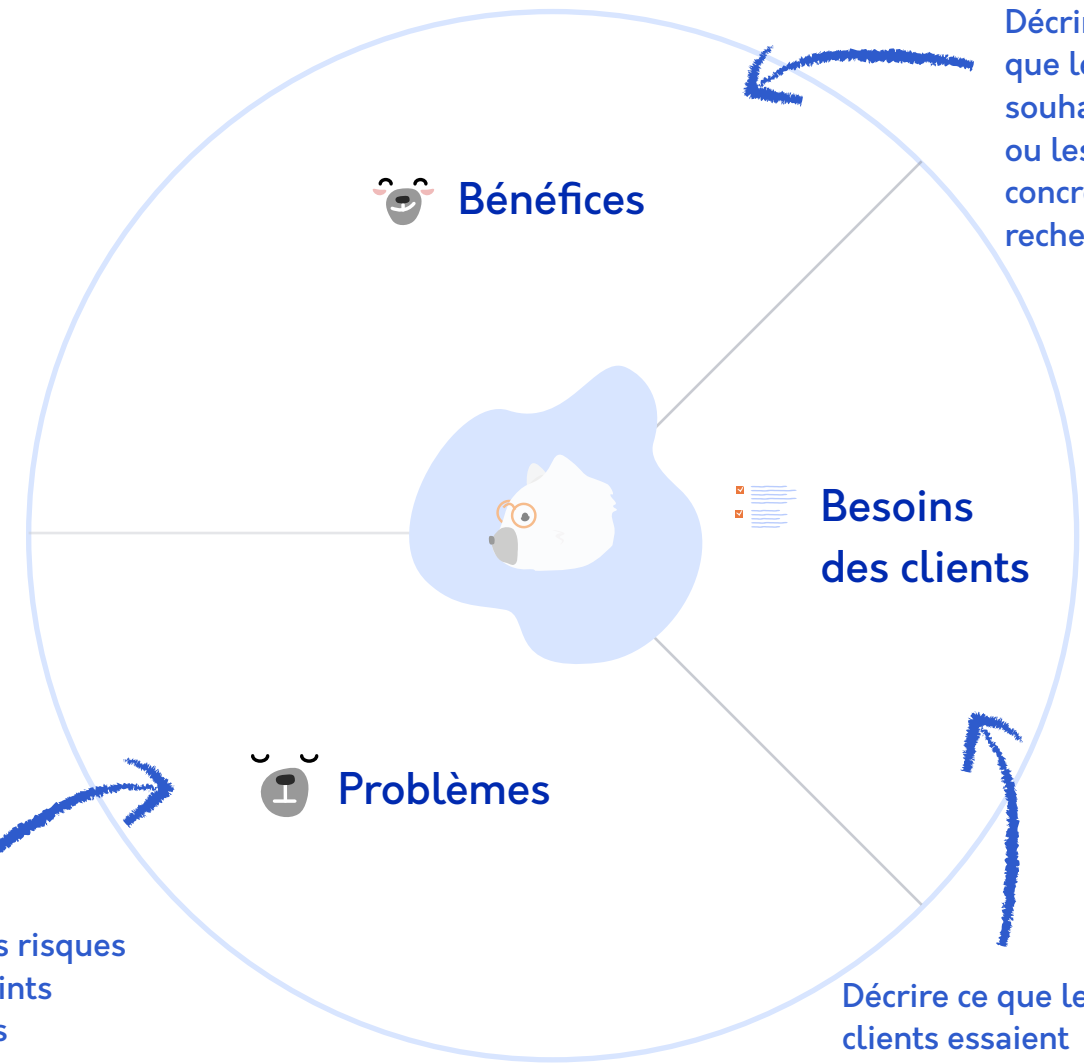
Valider les cibles, leurs besoins/problems et leurs bénéfices. Définir des solutions correspondantes aux problèmes rencontrés.



Décrire comment vos produits et services génèrent des gains clients

Lister tous les produits et services autour desquels une proposition de valeur a été construite

Décrire les solutions correspondantes aux problèmes rencontrés



Décrire les résultats que les clients souhaitent obtenir ou les avantages concrets qu'ils recherchent

Décrire les risques et pain points rencontrés

Décrire ce que les clients essaient d'accomplir dans leur travail et dans leur vie